

Agriculture Project Development & Partnership Lead(農業部門 事業開発・営業)

当社では、ドローン、衛星データ、AIを活用した技術を基盤に、農業分野における事業拡大を加速させています。本ポジションでは、農業分野における事業開発・営業・パートナーリング・案件形成を担う人材を募集します。

■ 業務内容

- 新興国・途上国市場における、散布ドローン等の農業機器、及びドローンや衛星を活用した各種解析サービスの事業展開・販売戦略立案
- 散布ドローン等の農業機器の輸出、代理店開拓・管理、販売チャネル構築
- 現地代理店・パートナーとの契約設計、価格戦略、販売条件の整理
- アフターサービス体制を含めたビジネスモデル・事業スキーム検討
- 国連機関、MDB(世界銀行、AfDB 等)、国際NGOと連携した農業・気候関連プロジェクトの構築

■ 必須スキル

- 農業分野における事業開発または営業の実務経験:特に、農機具・農業機器・農業資材等の輸出、海外販売、代理店開拓・管理の経験を重視
- 新興国・途上国市場における B2B セールスまたは販売チャネル構築の実績
- 価格設定、流通、代理店マネジメント、アフターサービスを含む事業設計の経験
- 日本語および英語での実務コミュニケーション能力
- 勤務地不問(リモート前提で業務遂行可能であること)

■ 歓迎スキル

- 散布ドローン等の新規農業機器を市場に導入した経験
- 国連機関、MDB、国際NGO等と連携した農業・気候関連プロジェクト経験
- フランス語またはその他第三言語での業務コミュニケーション能力

■ 雇用区分

正社員／業務委託／インターン(経験・役割・関与度に応じて決定)

■ 給与・報酬

雇用形態および経験に応じて個別協議

■ 勤務地

応相談(リモートワーク中心、海外出張 有り)

■ 休日

- 所定休日:土・日曜日/国民の祝日・祭日

■ 休暇(正社員の場合)

- 夏季休暇 / 年末年始休暇 ※詳細は毎年のカレンダーに基づき別途決定
- 年次有給休暇
- 産休育休
- 看護休暇
- 介護休暇

■ 福利厚生(正社員の場合)

- 社会保険完備



SORA Technology株式会社

〒451-0042 愛知県名古屋市西区都古野2-14-1 なごのキャンパス
〒150-0011 東京都渋谷区東1-29-3 渋谷プリッジB棟 1c, 2b区画
<https://sora-technology.com/>

- 交通費支給
- 出産お祝い金
- 結婚お祝い金
- 健康診断受診補助
- 通信費手当
- ウエルカムランチ
- オフサイト企画(BBQ、ぶどう狩り、クリスマスパーティなど)

■ レポートライン

副社長

【SORA Technology 株式会社について】

SORA Technologyは、「『宙(SORA)』から人の生き方に変革を」をミッションに、ドローンを中心とするエアモビリティを駆使した、新しい社会インフラを創出します。地球視野で、途上国における先行的な社会実装を目指し、マラリアなどの感染症やラストマイル配送等、喫緊の社会課題の解決に貢献しながら、法整備やドローン運行管理システム(UTM)、ドローンライセンス等の導入支援も含めた、ワンパッケージとしての事業を行います。

また、途上国で培った運用・技術をもとに、先進国へのリバースイノベーションも目指し、「宙(SORA)を活用した災害・疫病に負けない持続可能な社会」「世界の宙(SORA)の安全な管理・統合」を実現していきます。